



Grupa Kozubik i Partnerzy

Jakie problemy potrzebujesz rozwiązać?

Wspieramy w rozwoju biznes, kształcimy skutecznych menedżerów, modernizujemy działy sprzedaży i obsługi klienta.

Jak to robimy? Stosujemy szkolenia efektywne biznesowo, mentoring i coaching oraz Indywidualny Trening Sprzedaży.

SPIS TREŚCI

1. [O firmie](#)
2. [Nasza oferta](#)
3. [Cennik](#)
4. [Nasi klienci](#)
5. [Dlaczego Grupa Kozubik?](#)
6. [Kontakt](#)





O FIRMIE

Grupa Kozubik i Partnerzy to grupa ekspertów skupiona wokół wieloletniego coach'a i trenera biznesu Macieja Kozubika (dlatego **Grupa Kozubik**), której główną wartością są szkolenia efektywne biznesowo i partnerskie relacje w kontaktach z Klientami (dlatego **Partnerzy**).

Logo firmy to schody reprezentujące wchodzenie na coraz to wyższe poziomy kompetencji i efektywności.



NASZA OFERTA



Indywidualny Trening Sprzedaży

- [3 miesiące indywidualnej pracy z trenerem sprzedaży, realizowane online \(2h co tydzień + indywidualna praca kursanta\)](#)
- [Efektem ITS ma być stworzenie narzędzi i standardów pomagających realizować plany sprzedaży](#)
- [Zaplanowanie i wdrożenie efektywnej strategii sprzedaży i marketingu](#)
- [Wyznaczenie celów na kolejne 12 miesięcy \(strategia marketingu i sprzedaży\) oraz przygotowanie działań taktycznych umożliwiającą realizację tych celów](#)

Coaching indywidualny i grupowy

- [Life Coaching \(coaching życiowy\)](#)
- [Coaching dla przyszłego przedsiębiorcy](#)
- [Coaching dla sprzedawców \(handlowców\)](#)
- [Coaching menedżerski \(dla kadry kierowniczej\)](#)
- [Coaching małego biznesu \(Small Business Coaching\)](#)
- [Team Coaching \(Coaching zespołu\)](#)
- [Coaching w miejscu pracy \(asysta coachingowa\)](#)

Oferta dla działów sprzedaży

- [Akademia Sprzedaży](#)
- [Praktyk sprzedaży](#)
- [Prospecting – Poszukiwanie klientów](#)
- [Praktyk negocjacji](#)
- [Profesjonalna Obsługa Klienta](#)
- [Zarządzanie sobą w czasie](#)
- [Trening w miejscu pracy \(asysta trenerska\)](#)
- [Indywidualny Coaching dla sprzedawców \(handlowców\)](#)
- [Grupowy Coaching dla sprzedawców \(handlowców\)](#)

Oferta dla osób indywidualnych

- [Indywidualny Trening Sprzedaży](#)
- [Zarządzanie sobą w czasie](#)
- [Life Coaching \(coaching życiowy\)](#)
- [Akademia coacha](#)
- [Akademia trenera](#)
- [Akademia menedżera](#)
- [Asysta coachingowa \(trenerska\)](#)
- [Psychologia sukcesu](#)

Oferta dla menedżerów

- [Akademia Menedżera](#)
- [Akademia Coacha](#)
- [Akademia Trenera](#)
- [Akademia Sprzedaży](#)
- [Zarządzanie sobą w czasie](#)
- [Trening w miejscu pracy \(asysta trenerska\)](#)
- [Indywidualny Coaching menedżerskie \(dla kadry kierowniczej\)](#)
- [Grupowy Coaching menedżerskie \(dla kadry kierowniczej\)](#)

Oferta dla przedsiębiorców

- [Kompas przedsiębiorczości](#)
- [Indywidualny Trening Sprzedaży](#)
- [Coaching dla przyszłego przedsiębiorcy](#)
- [Coaching małego biznesu \(Small Business Coaching\)](#)
- [Zarządzanie sobą w czasie](#)
- [Trening w miejscu pracy \(asysta trenerska\)](#)



**Od 3600 PLN
zamiast ~~7200 PLN~~**

Ważne:

- Trening realizowany wyłącznie w formie indywidualnych spotkań online z trenerem.
- Cena obejmuje rabat w wysokości 3600 PLN (-50%).
- Możliwość płatności ratalnej: 3 x 1500 PLN.
- Za udział w Indywidualnym Treningu Sprzedaży otrzymasz rachunek, który możesz zaliczyć jako koszt uzyskania przychodu (zapłacisz niższy podatek).

[Indywidualny
Trening Sprzedaży](#)

**Od 3497 PLN za
dzień szkoleniowy**

Jak wygląda projekt szkoleniowy (coachingowy)?

1. Rozmowa o oczekiwaniach, jakie ma spełnić szkolenie (współczynnikach efektywności - KPI).
2. Badanie oczekiwań uczestników szkolenia (zwykle w formie ankiety online).
3. Przygotowanie szkolenia (coachingu zespołu).
4. Realizacja szkolenia (coachingu zespołu).
5. Wdrożenie wiedzy ze szkolenia (coachingu zespołu) do codzienności zawodowej.
6. Ocena efektywności projektu.

[Szkolenie grupowe](#)

**Od 299 PLN za sesję
indywidualną**

Stawka dotyczy:

- Coachingu indywidualnego (niezależnie od przedmiotu).
- Indywidualnych szkoleń online (sprzedażowych, menedżerskich, przedsiębiorczych i rozwojowych).
- Psychologii sukcesu.
- Asysty coachingowej / trenerskiej (szkolenia w miejscu pracy).

[Sesje indywidualne](#)



NASI KLIENCI



POZNAJ OPINIE NASZYCH KONTRAHENTÓW

Tomasz Żukiewicz

Wiceprezes Zarządu, Claude ICT Poland Sp. z o. o.

Z radością polecam usługi szkoleniowe Pana Macieja każdej firmie, która chce w profesjonalny sposób rozwijać swoją działalność i inwestować w wiedzę swoich pracowników.

Kamil Tomala,

Leadership & Development Group

Licząc na efektywność oferowanych szkoleń, warto skorzystać z propozycji Pana Macieja Kozubika z firmy Grupa Kozubik i Partnerzy. Przedsiębiorstwo należy pochwalić za jakość usług. Standard oferty stoi na najwyższym poziomie, a baza wiedzy, jaką dysponuje budzi podziw.

Dorota Wiśniewska

przedsiębiorca, Konsorcjum GrowTeam

Z przyjemnością rekomenduje Pana Macieja Kozubika z firmy Grupa Kozubik i Partnerzy jako godnego polecenia partnera biznesowego (coacha i trenera biznesu).

Rafał Piech

Prezydent Miasta Siemianowice Śląskie

Podziękowanie dla Grupy Kozubik i Partnerzy. Partnera projektu Akademia Przedsiębiorczości za życzliwość i wkład wniesiony w realizację V edycji Akademii Przedsiębiorczości, a tym samym w rozwój i edukację najmłodszej części społeczeństwa naszego miasta.

[Pełna lista referencji](#)



Dlaczego Grupa Kozubik?



4 argumenty świadczących o tym, dlaczego my mamy zostać Twoim partnerem edukacyjnym.

Szkolenia Efektywne Biznesowo

Jest możliwość zaprojektowania projektu edukacyjnego pod potrzeby konkretnej organizacji, z gwarancją wyniku.

Plan Działań Wdrożeniowych

Każde szkolenie kończy plan wdrożenia wiedzy ze szkolenia w działania zawodowe.

Forma prowadzonych zajęć

Zajęcia są realizowane w formie warsztatowej, niezależnie czy szkolenie odbywa się online czy stacjonarnie.

Zajęcia prowadzone przez praktyków

Każda z osób związanych z firmą Grupa Kozubik i Partnerzy jest ekspertem w swojej dziedzinie.



Grupa Kozubik i Partnerzy

KONTAKT

WWW.KOZUBIKIPARTNERZY.PL

Email: BIURO@KOZUBIKIPARTNERZY.PL

+48 504 908 360